



## Mastercard Engage Partner Programı'na katılan Ozan Elektronik Para'nın hedefi, dünyada ilk 5'e girmek

Ozan Elektronik Para, Mastercard Engage Partner Programı'na katılarak Avrupa, Orta Doğu ve Afrika bölgesinde Mastercard için Fintech Express kart ihraç ortaklarından biri oldu. Bu ortaklığın yenilik odaklı yaklaşımlarını ve global arenada faaliyet gösterme vizyonlarını simgelediğini vurgulayan Ozan Elektronik Para CEO'su Ömer Suner, "5 yıl içerisinde İngiltere, Avrupa ve Amerika pazarında ülkemizi temsil ederek global düzeyde ilk 5 FinTek markasından biri olacağız" diyor...



Ömer Suner  
Ozan Elektronik  
Para CEO'su

Ödeme sistemleri dünyasının önemli oyuncularından Ozan Elektronik Para, bireysel ve kurumsal müşterilerine sunduğu çözümleri her geçen gün geliştiriyor. Temmuz 2021'de Mastercard üyesi olduktan sonra 2.5 yıl içinde yaklaşık 200 bin Mastercard kartını piyasaya süren Ozan, şimdi de Mastercard Engage Partner Programı'nın üyesi oldu. Bu yeni gelişmenin şirkete neler sağlayacağını ve Ozan'ın gelecek hedeflerini Ozan Elektronik Para CEO'su Ömer Suner ile konuştuk...

### Ozan Elektronik Para'nın güncel gelişmeleri hakkında bilgi verir misiniz?

Kurulduğumuz günden bu yana geliştirdiğimiz inovatif, ihtiyaca uygun tahsilat çözümlerimizle ve verimli iş birliklerimizle sektörde önemli bir ivme kazandık. Ozan Elektronik Para olarak geniş bir sektörel yelpazede işletmelere inovatif ve ekonomik koşullara uygun ödeme çözümleri sunarak finansal dönüşüm yollarlarında yanlarında oluyoruz. FinTek sektöründeki rekor büyümemizi geçtiğimiz yıl da sürdürdük. Ekonomik konjonktüre uygun yenilikçi ve inovatif ürünler geliştiren şirketimiz, 2023 yılını Ozan SuperApp ile 5.5 kat, Ozan Business ile 2.5 kat büyümeye ve aylık 5 milyar TL işlem hacmine ulaşarak tamamladı. Aylık büyüme hızının ortalama yüzde 10 olduğu FinTek dünyasında biz, her ay en az yüzde 25-30'luk büyüme performansı sergileyerek sektörümüzdeki ilk 5 kuruluş içerisinde yerimizi aldık. Ödeme sistemlerinde geliştirdiğimiz teknolojilerle sektöre yeni bir soluk getirerek, özgün finansal ürünlerimiz ve stratejik ortaklıklarımızla öne çıktık.

### Ozan Elektronik Para sektördeki rakiplerinden nasıl farklılaşıyor?

Ozan Elektronik Para olarak temel motivasyonlarımızdan biri, müşterilerimizin karşılaşabileceği zor-



lukları öngörüp yenilikçi çözümler geliştirmek. İnovatif ürünlerimiz ve hedef pazar özelinde ekonomik konjonktüre, her sektörün ihtiyacına özel çözümler geliştirmemiz sektördeki önemli farklarımız arasında yer alıyor. Bu yıl birçok inovatif ürün ve iş birlikleriyle sektörde öne çıktık.

“Fiji” adını taşıyan yenilikçi ürünlerimiz, işletmelere esneklik ve yönetim kolaylığı sağlayarak ödeme alma süreçlerini dönüştürdü. Fiji ürünleri, iş dünyasının dinamiklerini anlayarak, işletmelerin ihtiyaçlarına duyarlı, ödeme almanın sadece bir işlem olmanın ötesinde, müşteri ilişkilerini güçlendiren, verimliliği artıran bir deneyim haline gelmesini sağladı. Aynı zamanda kurulum, geliştirme ve operasyon süreçlerinde teknik ekplerimiz müşterilerimizin istedikleri an yanlarında olarak destek sağlıyor. Teknolojinin gücünü arkamıza alarak, işletmelerin tahsilat kabiliyetlerini güçlendiriyor ve finansal dönüşüm süreçlerinde yalnız bırakmıyoruz.

Son olarak global arenada POS sektörünün öncüsü Verifone ile son yaptığımız iş birliğiyle Ozan'ın yenilikçi vizyonuyla, Verifone'un global ve yerel deneyimini bir araya getirdik ve tüm işletmelerimize Verifone Eko Kasa POS çözümümüzü sunduk. Bu iş birlikleri ve inovatif ürün geliştirmelerimizi sürdürerek müşterilerimizin ödeme süreçlerindeki beklentilerini her zaman aşacak ve sektöre yenilikleri sunmaya devam edeceğiz.

#### **Ozan Elektronik Para'nın şirket ve global büyüme vizyonundan bahseder misiniz?**

Müşterilerimize sunduğumuz özgün finansal çözümlerle birlikte, iş dünyasının ihtiyaçlarına yönelik daha etkili hizmetler sunmak için çaba gösteriyoruz. Yurt dışında da varlığımızı güçlendirerek, farklı coğrafyalarda da kullanıcılarımızı değer katmayı, ödeme sistemleri alanında daha geniş bir etki yaratmayı amaçlıyoruz. Bu hedefler doğrultusunda hem yerel hem de global ölçekte iş birliklerini genişleterek, Ozan'ı herkes için erişilebilir ve güvenilir bir finansal çözüm sağlayıcı olarak konumlandırmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Yakın dönemde Mastercard ve DIFC Innovation Hub tarafından Dubai'de düzenlenen Leadership Forum etkinliğine katılarak Ozan'ın global pazardaki etkinliğini ve finans sektöründeki dönüşümü öne çıkaran inovasyon odaklı yaklaşımını global sektör paydaşlarımıza aktardık. Endüstri liderlerinin bir araya geldiği prestijli bir etkinlik olan Leadership Forum'da odak noktamızın ürün geliştirme olduğunu belirttik. Şirketimizin temel stratejilerinde her zaman pazar ve müşteri odaklı ürünler geliştirmek yer alıyor. Şirketimiz yenilikçi felsefesi, teknolojik adaptasyonu, ekonomik zorluklara uyum yeteneğiyle her zaman bir adım önde olacak şekilde büyümeye devam ediyor.

#### **Mastercard ile de bir iş birliğiniz söz konusu. Bu paydaşlık nasıl bir katkı sağlayacak?**

Başarıyla tamamladığımız sertifika sürecinin ardından Mastercard Engage Partner Programı'nın bir parçası olduk. Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EEMEA) bölgesinde Mastercard için Fintech Express kart ihraç



ortaklarından biri olarak güçlü ekosistemde yerimizi aldık. Engage programı şirketlerin büyümelerini artırma, özel kaynaklara ve ayrıcalıklara erişim kazanma fırsatlarının yer aldığı değerli bir ekosistem. Bu ortaklık, yenilik odaklı yaklaşımımızı ve global arenada faaliyet gösterme vizyonumuzu vurguluyor. Hızlı kart çıkarma, sadece işletmelere rekabet avantajı sağlamakla kalmıyor, aynı zamanda onlara daha geniş bir perspektifle düşünme ve detaylı planlama konusunda destek oluyor. İş ortaklığımızın akabinde Dubai Internet City'deki Mastercard Orta Doğu ve Afrika Ofisi'ni ziyaret ederek Mastercard EEMEA Bölgesi ile bölgesel genişleme ve büyüme stratejilerimiz için potansiyel iş birliklerimizi ve planlarımızı görüştük.

Son olarak kart ihracı ve üye iş yeri edinimi alanındaki yeni fırsatları görüşmek adına Visa Londra Ofisi'ni ziyaret ettik. Mevcut iş birliğimizi geliştirmek, finansal çözümlerde yenilikleri teşvik etmek ve İngiltere pazarındaki varlığımızı güçlendirmek adına Visa'nın üst düzey yöneticileriyle önemli görüşmeler yaptık. Bu noktada çok daha önemli iş birlikleriyle sektöre değer katmaya devam edeceğiz.

#### **Şirketinizin gelecek dönem hedeflerinden de bahseder misiniz?**

Şirketimiz mevcut ve potansiyel müşterilerine hizmet etmenin ötesinde, özel projelerle benzersiz avantajları sunmaya tüm hızıyla devam edecek. İnovatif ve güçlü iş ortaklıklarımızla birinci sınıf hizmet vizyonumuzu gerçekleştirmek ve global bir FinTek olma hedefimiz için çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Geleceğe yönelik en önemli hedefimiz ise önümüzdeki 5 yıl içerisinde İngiltere, Avrupa ve Amerika pazarlarında ülkemizi temsil ederek global düzeyde ilk 5 FinTek markasından biri haline gelmek.